ACCOUNT MANAGER /
ACCOUNT MANAGERKA

Region: Północ Polski
Miejsce pracy: praca mobilna / siedziba firmy: Brzozów

W związku z rozwojem Działu Sprzedaży poszukujemy osoby na stanowisko Account Managera / Account Managerki, odpowiedzialnej za rozwój sprzedaży, pozyskiwanie nowych klientów oraz budowanie długofalowych relacji biznesowych na terenie Północnej Polski.

Zakres obowiązków:

- realizacja założonych planów i celów sprzedażowych;
- rozwój sprzedaży na powierzonym obszarze;
- aktywne pozyskiwanie nowych klientów oraz rozwijanie współpracy z obecnymi kontrahentami;
- budowanie i utrzymywanie długofalowych relacji biznesowych z klientami;
- identyfikowanie potrzeb klientów oraz dobór optymalnych rozwiązań;
- przygotowywanie ofert handlowych oraz prowadzenie negocjacji;
- kompleksowa obsługa klientów, w tym wsparcie w procesie posprzedażowym;
- obsługa i koordynacja reklamacji klientów;
- monitorowanie rynku, trendów oraz działań konkurencji;
- współpraca z działami wewnętrznymi firmy w zakresie realizacji zamówień i obsługi klienta;
- przygotowywanie raportów i analiz sprzedażowych.

Oczekiwania:

- doświadczenie w sprzedaży B2B będzie dodatkowym atutem;
- umiejętność budowania długofalowych relacji z klientami oraz prowadzenia rozmów handlowych;
- samodzielność, odpowiedzialność i dobra organizacja pracy;
- nastawienie na realizację celów i osiąganie wyników;
- umiejętność prowadzenia negocjacji oraz prezentacji handlowych;
- znajomość pakietu MS Office oraz systemów ERP (mile widziana znajomość Comarch);
- wykształcenie minimum średnie;
- prawo jazdy kategorii B oraz gotowość do pracy mobilnej.

Oferujemy:

- stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę (dopuszczamy również współpracę w ramach B2B lub umowy zlecenia);
- wynagrodzenie podstawowe oraz system premiowy uzależniony od osiąganych wyników;
- samochód służbowy oraz niezbędne narzędzia pracy;
- możliwość rozwoju zawodowego i zdobywania nowych kompetencji;
- samodzielne stanowisko z realnym wpływem na rozwój sprzedaży;
- pracę od poniedziałku do piątku;
- pakiet świadczeń socjalnych (dodatki świąteczne i urlopowe);
- możliwość przystąpienia do ubezpieczenia grupowego na preferencyjnych warunkach.

Aplikacje prosimy przesyłać na adres email: praca@artgos.pl

Prosimy o zapoznanie się i dołączenie do CV podpisanej klauzuli informacyjnej dla kandydatów do pracy, która znajduje się na naszej stronie internetowej w zakładce Kariera.
O wszelkich decyzjach rekrutacyjnych będziemy informować wyłącznie wybranych kandydatów.
Dziękujemy wszystkim za zainteresowanie naszą ofertą pracy.